26.06.2018

Einstieg ins Elektromobilitätsgeschäft

Autobedarf Knoblauch GmbH neuer Vertriebs- und Servicepartner der Marke StreetScooter

**Essen. Optimiert für den Einsatz im urbanen Lieferverkehr, gehören die mit Elektroantrieb ausgestatteten StreetScooter zu den zukunftsweisenden Lösungen im Transportwesen – und werden ab sofort von der Autobedarf Knoblauch GmbH mit Sitz in Essen vertrieben. Neben dem Vertrieb bietet Knoblauch alle dazugehörigen Services – vom individuellen Fahrzeugaufbau über die passende Ladeinfrastruktur von innogy bis hin zu Wartung und Reparatur.**

Das gestiegene Umweltbewusstsein sowie strengere Vorschriften für die Abgasemission bei Verbrennungsmotoren machen StreetScooter bei kommunalen Einrichtungen, Logistikunternehmen und dem deutschen Mittelstand immer interessanter. Attraktiv und zukunftsweisend ist das Thema Elektromobilität auch für die Autobedarf Knoblauch GmbH, die neuer Vertriebs- und Servicepartner der StreetScooter GmbH, einem Tochterunternehmen der Deutsche Post DHL Group, ist. „Für uns erschließt sich damit nicht nur ein neues, sondern zugleich spannendes und vielversprechendes Geschäftsfeld“, erklärt Stefan Jansen, Geschäftsführer der Autobedarf Knoblauch GmbH.

Auf großes Interesse stieß auch der heutige Tag der offenen Tür, der bei Knoblauch in Essen (Hans-Böckler-Straße 74) stattfand und den offiziellen Verkaufsstart markierte. Die in Zusammenarbeit mit StreetScooter organisierte und durchgeführte Veranstaltung bot den interessierten Gästen ausreichend Gelegenheit, sich über die robusten Fahrzeuge mit 100 Prozent Elektroantrieb zu informieren, sie hautnah zu erleben und Probe zu fahren. Ihre Entstehungsgeschichte stand dabei ebenso im Fokus wie die aktuell erhältlichen Fahrzeugvarianten: Neben den zunächst verfügbaren StreetScooter-Modellen „Work“ und „Work L“ gibt es die E-Transporter mittlerweile in den Versionen „Work Pure“ (Fahrgestell), „Work Pickup“ (Pritschenfahrzeug) und „Work Box“ (Kofferfahrzeug mit vier bzw. acht Kubikmeter Ladevolumen). Die heutigen Einsatzmöglichkeiten dieser CO2-freien Fahrzeuge sind damit immens – bei gleichzeitig geringen Unterhaltskosten.

Bei Knoblauch erhalten interessierte Kunden jedoch nicht nur die genannten Standardmodelle; auf Wunsch werden in Kooperation mit der GEWA-Fahrzeugbau GmbH, ein Tochterunternehmen der Fahrzeug-Werke LUEG AG, auch Sonderanfertigungen angeboten: „Wir möchten die flottentauglichen StreetScooter nicht nur standardmäßig verkaufen, sondern jedem einzelnen Kunden die jeweils passende Lösung sowie einen umfangreichen Full-Service bieten“, erklärt Jansen. „Dazu gehört neben Wartung und Reparatur der E-Transporter auch die unter anderem durch innogy gesicherte, notwendige Ladeinfrastruktur, um unseren Kunden uneingeschränkte Mobilität zu garantieren.“

Elke Temme, Geschäftsbereichsleiterin Elektromobilität bei innogy, sagt: „Elektromobilität bietet vielen Unternehmen enorme Chancen. Mit einer nutzerfreundlichen Gesamtlösung aus Ladeinfrastruktur und darauf abgestimmten Services unterstützen wir unsere Kunden. Viele Flottenbetreiber profitieren davon bereits.“

Überzeugt von Knoblauch als neuen Vertriebs- und Servicepartner ist auch Prof. Dr.-Ing. Achim Kampker, Geschäftsführer der StreetScooter GmbH: „Mit Knoblauch haben wir einen starken und zuverlässigen Partner an unserer Seite, der sowohl das Thema Elektromobilität als auch das Thema wirtschaftliche Flottenlösung weiter vorantreiben wird.“

Weitere Informationen zum Thema „StreetScooter bei Knoblauch“ finden Sie auf [www.lueg.de/streetscooter](http://www.lueg.de/streetscooter).

Bildbeschreibung:   
(1) LUEG Finanzvorstand Martijn Storm begrüßte die Gäste und stellte die Mobilitätslösung vor, die die Autobedarf Knoblauch GmbH Kunden mit dem StreetScooter-Vertrieb und -Service bietet.

(2) Prof. Dr.-Ing. Achim Kampker, Mitbegründer und Geschäftsführer der StreetScooter GmbH.

(3) Elke Temme, Geschäftsbereichsleiterin Elektromobilität bei innogy.

Kontakt für Presseanfragen:

**Bereichsleiter BDC, CRM und**

**Marketing-Kommunikation: Kommunikation/PR**

Ralf Schütte Silvia Micha

Fahrzeug-Werke LUEG AG Fahrzeug-Werke LUEG AG

Fon 0201 2065-520 Fon 0201 2065-525  
Mail ralf.schuette[@lueg.de](mailto:s.prott@rdn-online.de) Mail silvia.micha@lueg.de

**Mehr als Mercedes-Benz, mehr als das Ruhrgebiet**

Die Fahrzeug-Werke LUEG AG ist einer der größten Vertriebs- und Servicepartner der Daimler AG in

Deutschland – mit 17 Mercedes-Benz Centern im Ruhrgebiet und in Sachsen. Aus der 1868 gegründeten

Wagenfabrik ist ein Konzern mit 14 Gesellschaften, über 30 Standorten und rund 1.400 Beschäftigten entstanden. Mit sieben Automobilmarken deckt LUEG das gesamte Spektrum ab: von Mercedes-Benz über Opel und Volvo bis zu Ferrari und Maserati, vom Kleinstwagen smart bis zu Lkw und Bussen.